

DPS VERZEKERINGEN

Na meer dan zestig jaar ervaring in de verzekeringssector, opteerde DPS-Verzekeringen resoluut voor een specialisatie naar de KMO's. Maatwerk gebaseerd op een reële risicoanalyse zijn de sleutelwoorden voor hun bewezen succes, dat zich de laatste tijd ook sterk internationaal ontwikkelt.

DPS-Verzekeringen zet een traditie verder die begonnen is in 1940 als onafhankelijk verzekeringsmakelaar. "Die onafhankelijkheid hebben we door de jaren verder verankerd en vergroot," benadrukt Bert De Paep, afgevaardigd bestuurder. "Daarnaast hebben we ons verder gespecialiseerd in de KMO markt," vult William Simons, afgevaardigd bestuurder aan.

De voordelen van een onafhankelijke verzekeringsmakelaar zijn legio: uit het aanbod van de talloze verzekeringsmaatschappijen kan voor elke klant een optimale formule worden geselecteerd en geadviseerd. Elke situatie is anders en bijgevolg zijn standaardoplossingen nooit de beste optie voor de verzekeringnemer. Dat geldt nog veel sterker voor de KMO.

Verzekeren met een business-to-business attitude

"Als verzekeringspecialist voor de KMO's moet men weten waar de belangen van de klant liggen, om daarop passend in te spelen met voorstellen op maat van het bedrijf," argumenteert

William Simons, afgevaardigd bestuurder.



Bert De Paep, afgevaardigd bestuurder.

Verzekeren vanuit risicoanalyse

Bert De Paep. Een grondige risicoanalyse vormt dan ook het uitgangspunt om de meest geschikte polissen bij de diverse maatschappijen op te sporen. De polis is slechts een product om de essentie van het verzekeren te concretiseren: de continuïteit en veiligheid van de onderneming garanderen.

Het zuiver adviserend optreden naar de bestaande verzekeringsportefeuille, behoort eveneens tot de mogelijke dienstverlening. Ook hier is een grondige risicoanalyse onlosmakelijk verbonden aan het uitgebrachte advies.

Heel bijzonder is de 'open boek'-aanpak bij DPS-Verzekeringen, waarbij niet geheimzinnig wordt gedaan over commissies, maar gewoon met een vaste vergoeding – een 'fee' – wordt gewerkt. "Door de premie voor de polis en de commissie los te beschouwen, kunnen we het polisbeheer optimaliseren," legt Bert De Paep uit. "We onderhandelen de beste premie voor de vanuit het risicomangement benodigde polis en zetten daar een fee bovenop, die op haar beurt afstembaar is op

maat van de klant," gaat William Simons verder.

Schadeclaims worden door DPS-Verzekeringen zelf opgevolgd, tot het betreffende dossier tot tevredenheid van de klant is afgesloten. "Bij aanzienlijke schadegevallen, zijn we ook persoonlijk aanwezig bij de expertise," vullen de afgevaardigde bestuurders aan.

Internationaal verzekeren

DPS-Verzekeringen beschikt over een eigen kantoor in Kroatië.

"Eigenlijk volgen we de KMO's die klant zijn op hun internationale expansiebeweging," merken onze verzekeringspecialisten op. "Onze internationale verzekeringsplannen bieden hen dezelfde dekkingen en voorwaarden als ze thuis gewend zijn."

DPS-Verzekeringen kiest steeds voor de belangen van de KMO-klant, een keuze die slechts mogelijk is door haar totale onafhankelijkheid t.o.v. verzekeringsmaatschappijen en bankinstellingen.

DPS VERZEKERINGEN

WWW.DPSVERZEKERINGEN.BE
TEL. +32 3 829 12 12

- Bist 26 | B-2610 Wilrijk -
email: info@dpsverzekeringen.be